

WIT販売RIA v4.0 (軽減税率対応)

カスタマイズ可能！！ WEB／ASP／SaaS対応！！ Android／iOS対応！！

Magic xpa 4.6対応、 ReportsMagic V2.1対応、 おしえてスマホ対応

好評を頂いております「WIT販売RIA」の最新版 **v4.0(軽減税率対応)**をリリース致します。

最新版のMagic xpa 4.6対応により、64bitのサーバ実行エンジンがサポートされました。

更に、Android 9.x/iOS13のタブレットやスマートフォンへのカスタマイズによる動作も可能となりました。

「WIT販売RIA」は、最初からWEB／LAN／WAN対応の**リッチ・インターネット・アプリケーション(RIA)**となっていますので

クラウド・コンピューティングの多様なネットワーク環境下ですぐにスタートできます。

新規にWEB開発やパッケージ開発を検討されている方、開発費用と運用費用を大幅に削減したい方へ、是非、推奨致します。

WIT販売RIAの特徴

[1] ソース公開型、カスタマイズ可能

〔Ⅱ〕WEB／LAN／WAN標準対応、各社のクラウドサービスで動作

〔Ⅲ〕マルチOS／マルチDB／マルチリンガル、各種システム連携対応可能

〔Ⅳ〕販売・仕入・在庫管理の高機能トータル「販売管理システム」

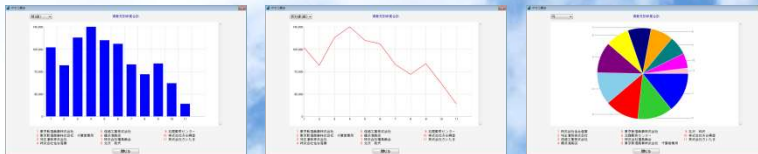
[V] 低価格

■ v3.xまでの主な機能追加(v3.2の新機能は弊社HPを参照)

①モバイルのサンプル(Androidタブレット:Nexus7)

②グラフ表示(棒・折れ線・円:GoogleChart)

売上推移表、売上順位表、売上分析表、仕入推移表、仕入順位表、仕入分析表



納品書		PAGE 1	
650-0004	売上書 2009年11月30日	伝票番: 09000038	
兵庫県神戸市中央区中山手通 1-2-3 神戸三宮株式会社 会議員 部長 大木 博 様 060002 TEL: 078-759-1234 FAX	700-001 岡山北区域郵便 1-2-3 岡山北 1-F 株式会社リウムアイエー TEL: 086-241-1234 (税込) 〇 銀行 〇 支払	請求書 PAGE 1 売上書 2009年11月30日 伝票番: 09000038 700-001 岡山北区域郵便 1-2-3 岡山北 1-F 株式会社リウムアイエー TEL: 086-241-1234 (税込) 〇 銀行 〇 支払 担当: 山崎 真二 印	
兵庫県神戸市中央区中山手通 1-2-3 神戸三宮株式会社 会議員 部長 大木 博 様 060002 TEL: 078-759-1234 FAX	700-001 岡山北区域郵便 1-2-3 岡山北 1-F 株式会社リウムアイエー TEL: 086-241-1234 (税込) 〇 銀行 〇 支払	請求書 PAGE 1 売上書 2009年11月30日 伝票番: 09000038 700-001 岡山北区域郵便 1-2-3 岡山北 1-F 株式会社リウムアイエー TEL: 086-241-1234 (税込) 〇 銀行 〇 支払 担当: 山崎 真二 印	

[illegible]

東京証券取引所 有価証券情報

東京証券サービス株式会社 東京証券サービス株式会社

発行済株式数 1,000,000 発行総額 1,820,000,000 発行年 2017/06/04

発行会社 東京証券サービス株式会社 東京証券サービス株式会社

株価 1,820.00 発行済株式数 1,000,000 発行総額 1,820,000,000 発行年 2017/06/04

発行会社 東京証券サービス株式会社 東京証券サービス株式会社

[illegible]

品名	数量	単位	金額
りんご	10	kg	10,000
バナナ	5	kg	5,000
オレンジ	3	kg	3,000
葡萄	2	kg	2,000
合計			20,000

クラウド環境

カスタマイズ

販売管理

仕入管理

WIT販売RIA

在庫管理

オプション

■EAIツール (xpi/iBOLT)

- BIツール (Excel PowerPivot)

CRM/SFA (WIT顧客R/A、おしえてスマホCRM)

オプション (Android/iOS)

■ タブレット・スマートフォン

ハンディーターミナル



[I] ソース公開型、カスタマイズ可能

- ◆ ソース公開でカスタマイズが可能
 - ・自由に機能追加や修正が可能
- ◆ 開発ツールで驚異的な生産性とメンテナンス性を誇る『Magic xpa RIA※1』を採用
 - ・強力なモデルリポジトリ(辞書)の継承機能と、ローレベルなプログラミングを無くしビジネスロジックに特化した開発方法により、生産性はCOBOLやVB、JAVAやPHP、Adobe AIRやRubyの5倍～10倍程度
- ◆ 帳票には自由設計可能でWEBにも対応された強力なレポートツール『ReportsMagic※2』を採用

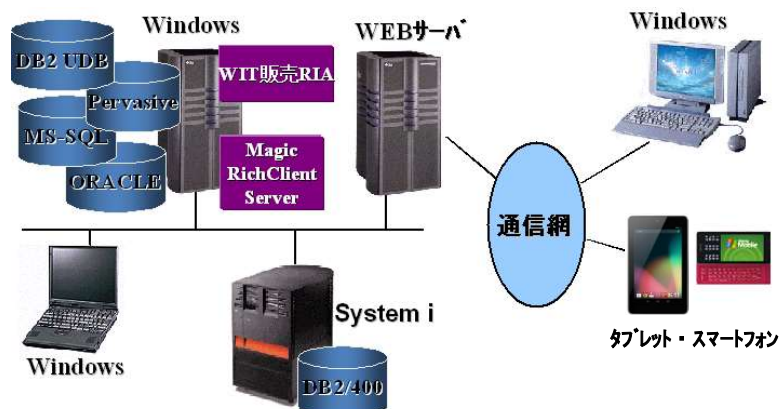
[II] WEB/LAN/WAN標準対応、各社のクラウドサービスで動作

- ◆ 3階層WEBシステムを実現

Citrix XenAppやRemote Desktop Services(RDS)が必要ないので

 - ・高額なライセンス費用が発生しない
 - ・サーバ台数が増加しない
 - ・システム管理者負担が増加しない
- ◆ センター集中管理によるTCOの削減
 - ・クライアント側には.NET Frameworkだけ
- ◆ LANと比較しネットワークトラフィックを軽減
- ◆ 回線速度は1Mbps以上でLANと同程度の速度
- ◆ タブレットやスマートフォンなどの『Android/iOS※3』に対応
- ◆ 各社のクラウドサービスで動作

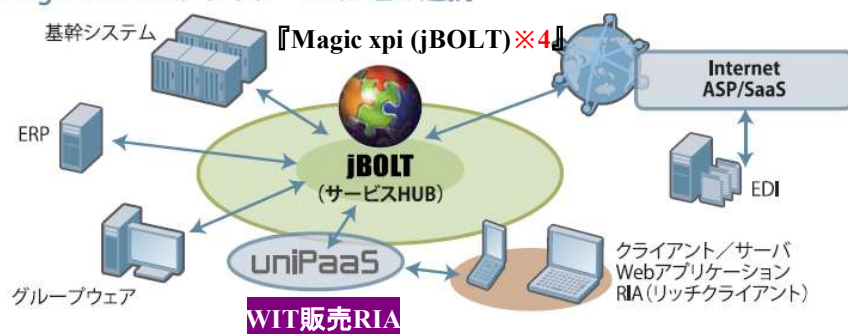
AWS、Azure、GCP、FUJITSU、IBM、ニフクラ、さくらのクラウド、KAGOYA、その他多数



[III] マルチOS/マルチDB/マルチリンガル対応可能、各種システム連携対応可能

- ◆ 複数のOS、DB間でシームレスな運用が可能
- ◆ マルチリンガルサポート機能による多言語(英語・中国語・韓国語 他)の対応が可能
- ◆ EAIツールの『Magic xpi (jBOLT)※4』を別途導入することで各種システムとの連携が可能

Magic uniPaaSアプリケーションとの連携



[IV] 販売・仕入・在庫管理の高機能トータル「販売管理システム」

- ◆ 『販売・仕入・在庫管理』のトータルシステムを実現
 - ・市販の販売管理システムと同等レベルの多機能性と独自機能による高機能性を実現
- 【商品発送通知メール送信※5】、【見積書メール送信】

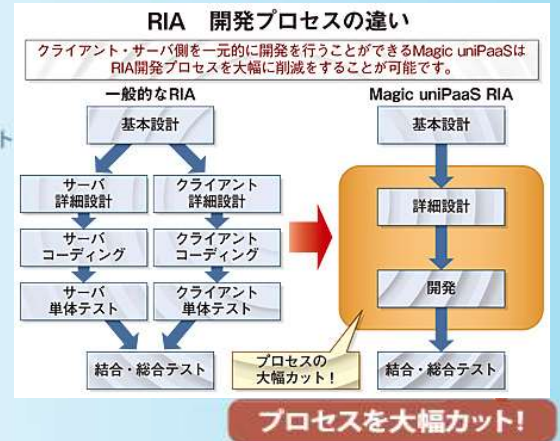
得意先の担当者宛てに、商品発送の通知メールを送信する機能があります。

また、見積書メール送信においては、クライアント側に保存したPDFファイルを添付して送信することができます。
- 【日次データ照会※6】

カレンダー上の日をクリックするだけで、その日の「受注／売上／入金」データを参照することができます。
- 【セキュリティ※7】

ユーザごとに、使用できるメニューを制限することができます。
- ・CSV出力機能によるEXCEL連携
- ・他社販売管理システムからのデータ読み込み機能を標準装備(「弥生販売16」からの読み込み)
- ・内部統制に有効な「操作ログ履歴」

Magic uniPaaS RIAの開発と実行



Mobile 実行

Mobile 開発環境

[illegible]

入金伝票入力

入金伝票 入金票 伝票管理

伝票番号: 16000000 伝票入力日: 2016/05/25

銀行名: 00000 株式会社福島会合 銀行種別: 003 種 普通 口座番号:

支店: 401 手前 約束手引 入金月: 2016 年 5 月

伸縮レール: 31 毎月平日締め 入金日: 2016/05/25

請求荷役: 請求元 手数料負担 当方負担

No	入金区分	入金額	手前割込	手引No	備考
1	401 手前 約束手引	120,231	2016/05/22	11222393	

収取予定額 当月収取額 売出残高 伝票合計

29,231 120,231 16,632 129,231

WIT販売RIA Windows画面サンプル

ログイン画面



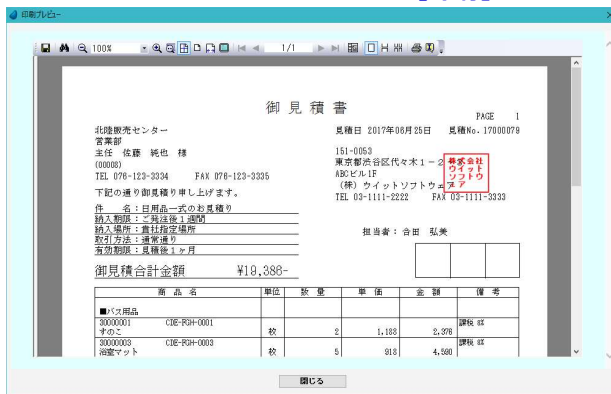
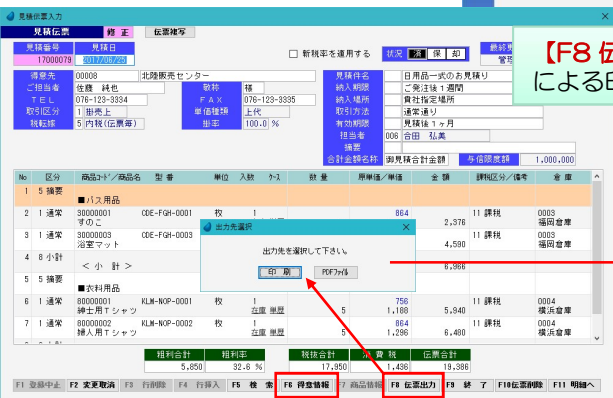
メニュー画面



見積伝票入力

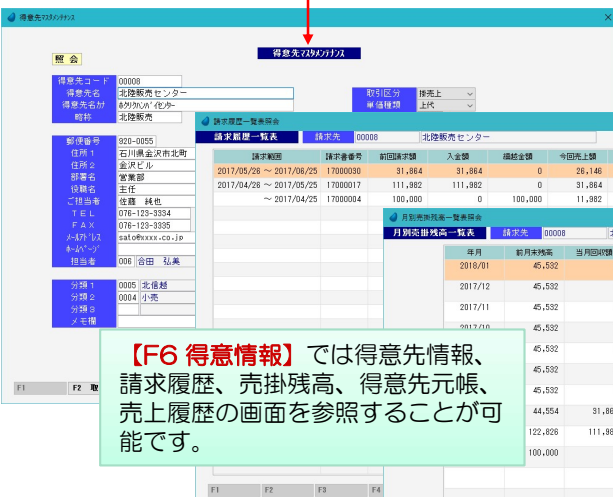
【F8 伝票出力】ではRMViewer
による印刷方法が可能です。

【印刷】RMViewer



【得意先情報】

【得意先元帳】



【請求履歴】



【売掛残高】

【売上履歴】



【F6 得意情報】では得意先情報、
請求履歴、売掛残高、得意先元帳、
売上履歴の画面を参照することが可
能です。

WIT販売RIA Androidタブレット (Nexus7) 7インチ画面サンプル(1280×800ドット) ※画面は照会機能のみ

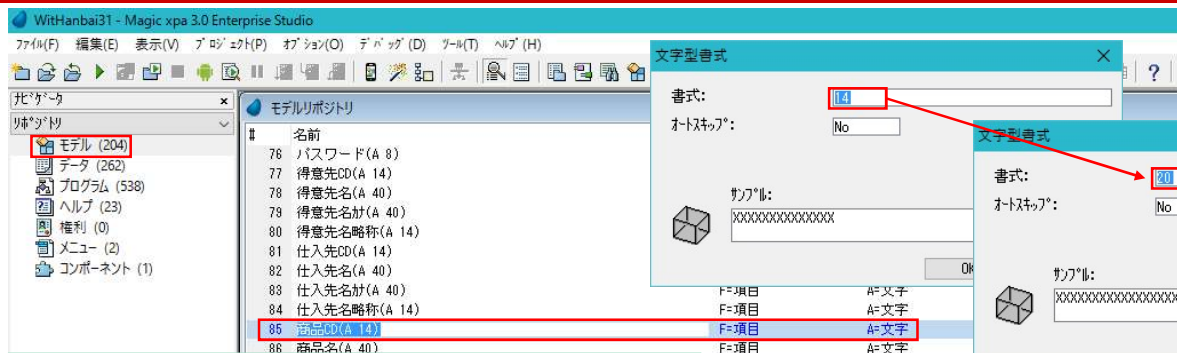


ログイン画面 メニュー画面 得意先一覧 得意先詳細 売上照会 月別売上 売上集計グラフ 日次データ



見積一覧 見積PDF 在庫 在庫一覧

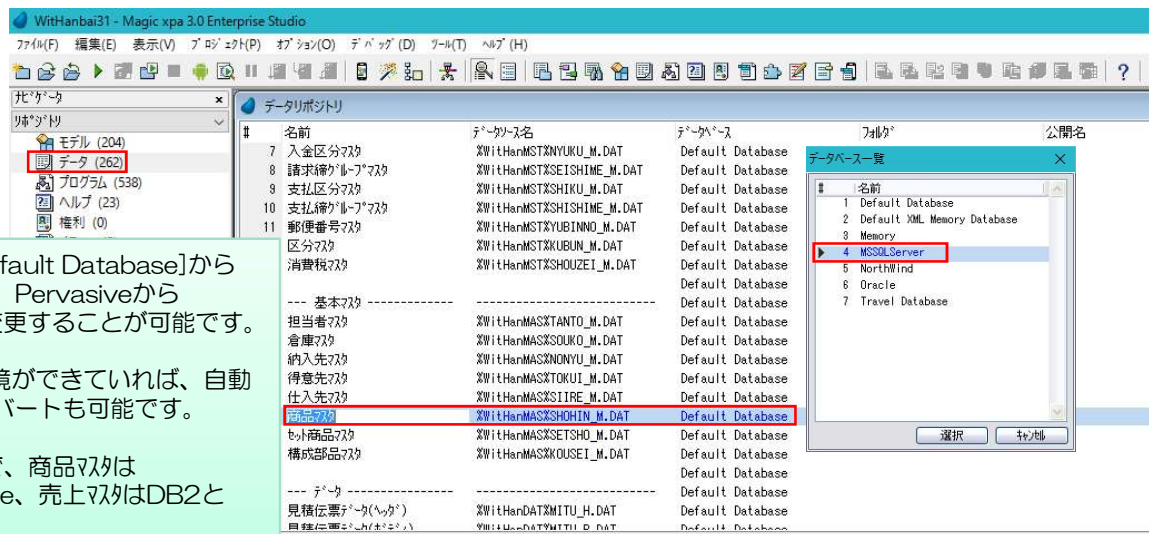
■ WIT販売RIAは Magic xpa で作成されているので「カスタマイズ工数を大幅に削減」できます



【モデル辞書】では、項目名ごとに属性（型・桁数）を一元管理しているので、例えば商品CDを14桁から20桁に変更すると、全て自動的にデータ辞書とプログラム辞書の定義を変更できます。

また、データを自動でコンバートすることも可能です。

98 敬称(A 4)
99 TEL・FAX番号(A 16)
100 合計金額名称(A 14)
101 見積諸項目(A 32)

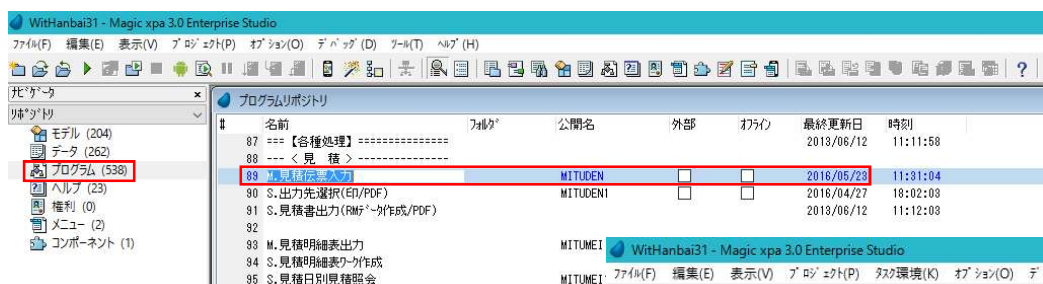


【データ辞書】では、商品マスタを[Default Database]から[MSSQLServer]に変更するだけで、PervasiveからMSSQL Serverにデータベースを変更することが可能です。

この時、MSSQLServer の動作環境ができていれば、自動的にファイルの作成とデータのコンバートも可能です。

OracleやDB2の設定も同様ですので、商品マスタはMSSQLServer、得意先マスタはOracle、売上マスタはDB2といったデータ管理も可能です。

名前	行	型	書式
1 商品M_商品CD	85 商品CD(A 14)	A=文字	14
2 商品M_商品名	86 商品名(A 40)	A=文字	40



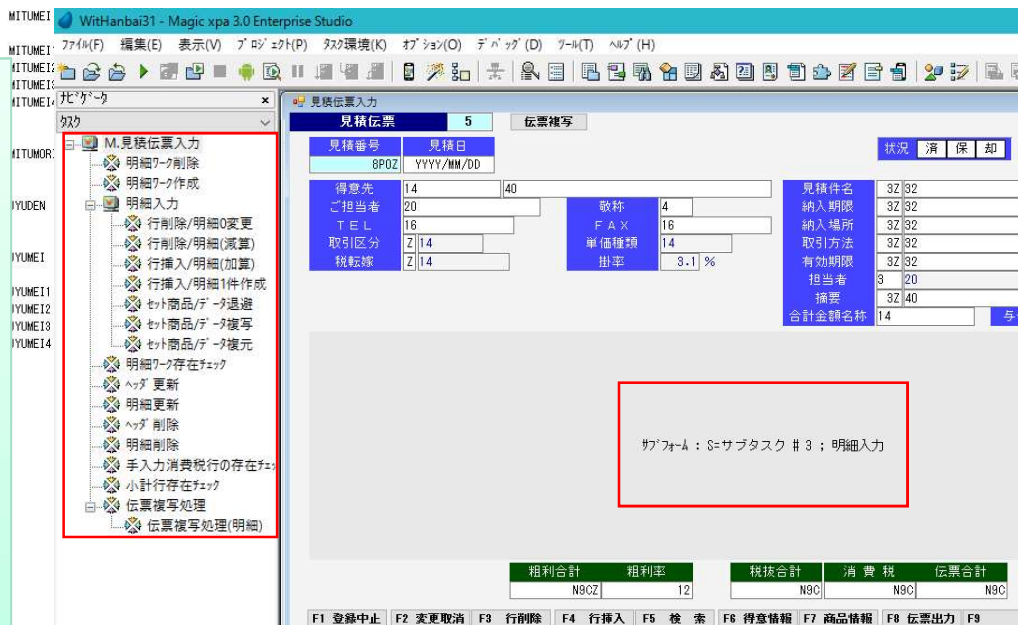
【プログラム辞書】では、プログラムの一覧とプログラム単位で使用されているタスク構造の一覧を確認できます。画面の作成や修正も専用フォームにて簡単にできます。

伝票形式の画面作成では、【サブフォーム】を使用することで、ヘッダー部とボディ部をシンプルで効率よく作成できます。

マスタメンテナンス画面などは、APG(Auto Program Generater)にて瞬時に作成できます。

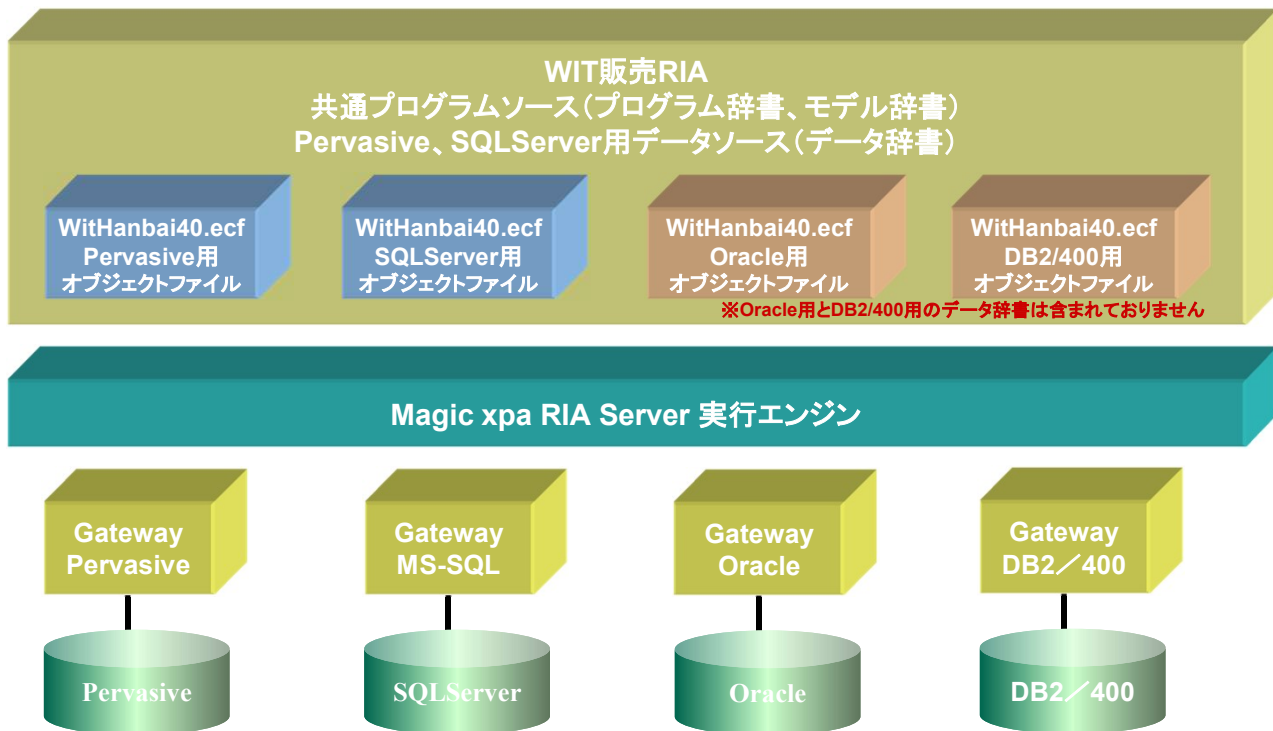
Mobileも同一のプログラム辞書に同一の開発スタイルにて作成できます。

【ドキュメント(仕様書)】の作成と管理は別製品のMagic Optimizer11を使用することで更なる効率化が図れます。



① Pervasive、SQLServer標準対応

- ・プログラムのカスタマイズをしなくても Pervasive、SQLServer でそのまま動作可能です
(プログラム辞書・モデル辞書を全て共通化しました。データ辞書はデータソース名の記述が異なるため別々となっていますが
必要なデータ辞書をコピーするだけです。)



② PowerPivot for Excel 2010 対応

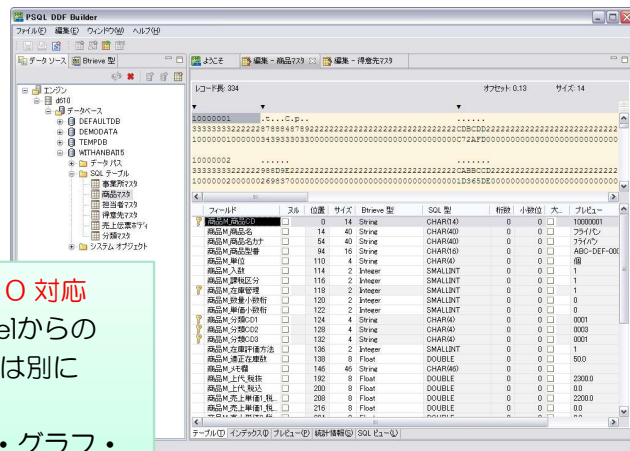
- ・データ分析にも使い慣れたExcelが利用できます
- ・大幅に機能強化された **PowerPivot for Excel 2010(無償アドインツール)** に
対応したため高額なBIツールが必要ありません
- ・SQLServerへはPowerPivotで直接アクセス可能です
- ・PervasiveへはDDF定義を用意、ODBC接続でMS Queryが使用可能です
(Pervasiveの場合ピボットテーブルは使用できますが、PowerPivot は使用できません)

●PowerPivot for Excel 2010

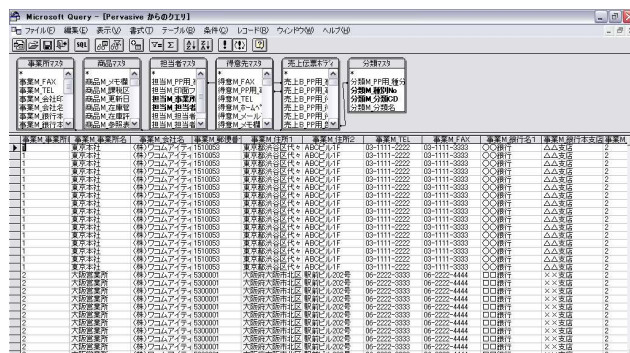
■PowerPivot for Excel 2010 対応

- ・データのキー項目には、Excelからの
分析が可能なように複合キーとは別に
単一キーを設定しました。
- ・Excelから自由に集計・分析・グラフ・
帳表出力が可能です

●Pervasive DDF定義



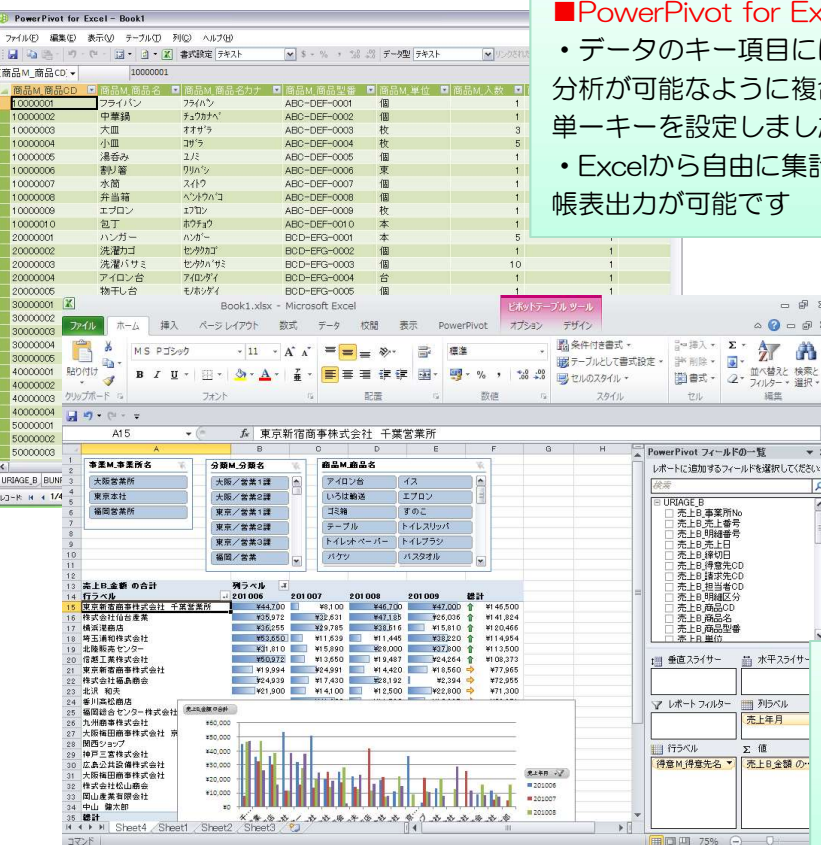
●MS Query (ODBC接続)



※PowerPivot for Excel 2010

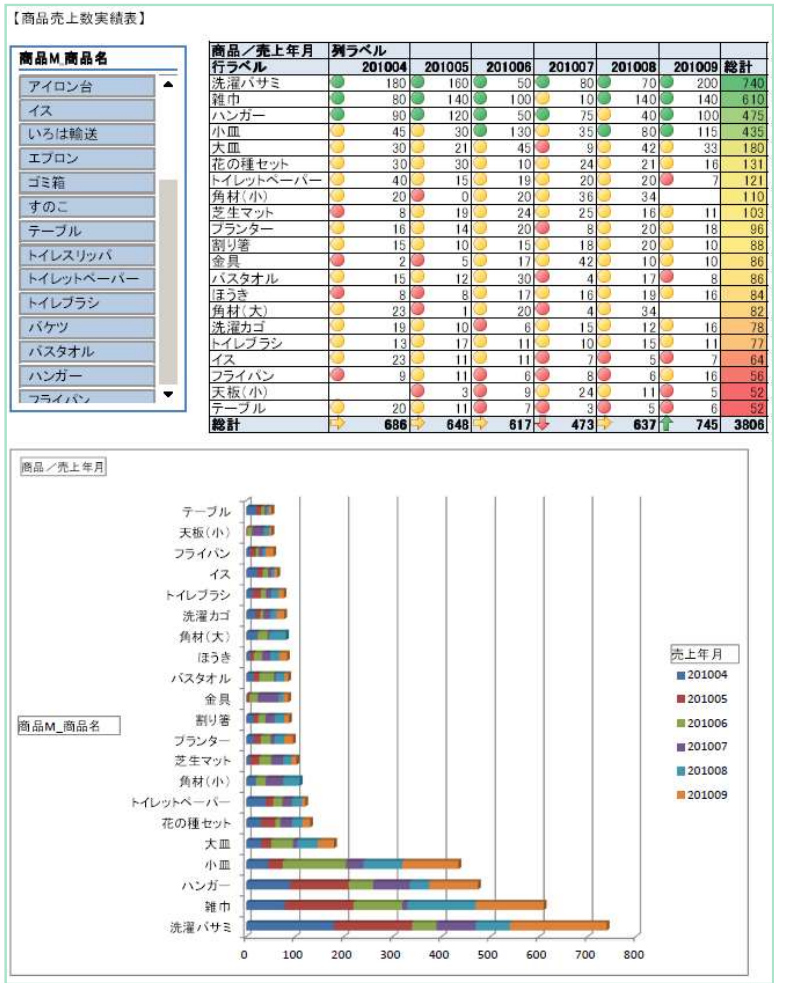
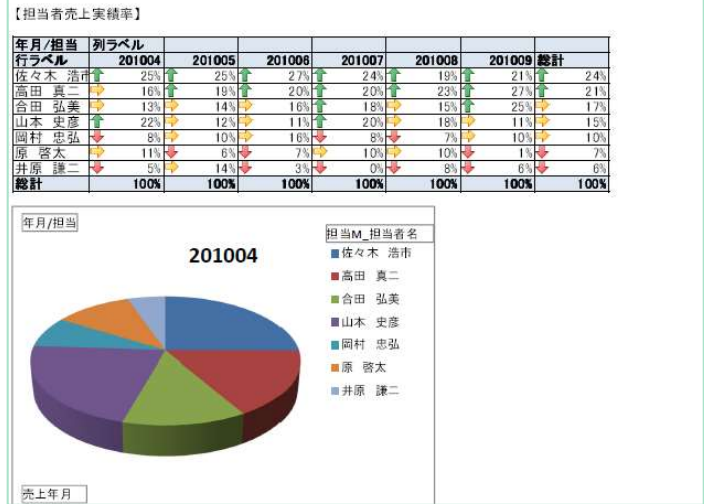
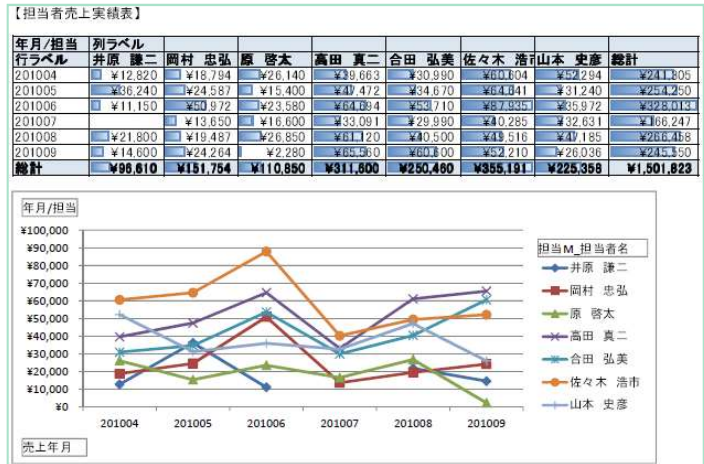
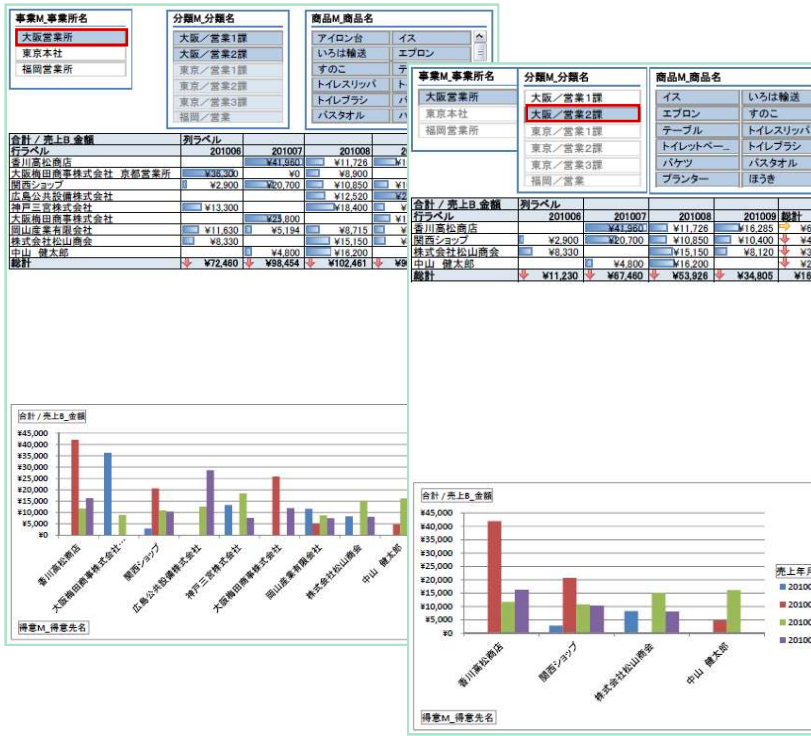
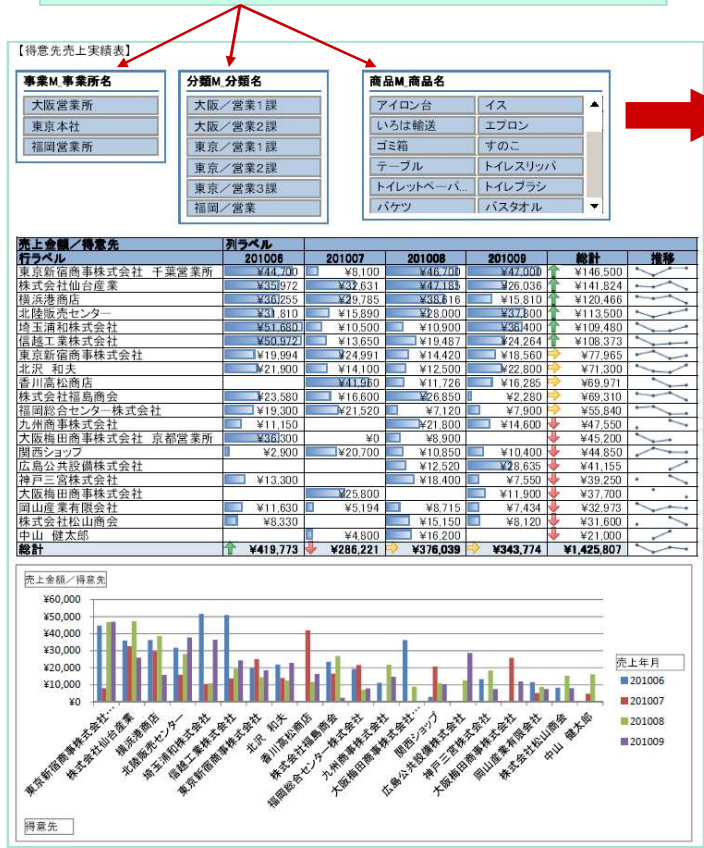
〈従来のピボットテーブルからの強化点〉

- ・行数・列数の限界を超え、高速処理
- ・多次元 DB を Excel 上に構築
- ・様々なデータソースに接続



PowerPivot for Excel 2010 用の売上分析・グラフサンプル (得意先別、商品別、担当者別)

スライサー項目をクリックするだけで自動絞込を行い表・グラフに即反映されます



機能一覧

■ログイン画面	・ユーザID、パスワード入力
■[売上／入金]入力	・見積伝票入力 ・受注伝票入力 ・売上傳票入力 ・入金伝票入力
■[売上／入金]情報	・見積明細表出力 ・見積書一括出力 ・受注明細表出力 ・注文請書一括出力 ・売上明細表出力 ・納品書一括出力 ・売上日報出力 ・売上月報出力 ・ 売上推移表出力 ・ 売上順位表出力 ・ 売上分析表出力【グラフ表示】 ・入金明細表出力 ・入金日報出力 ・入金月報出力 ・消費税集計表出力 ・日次データ照会
■請求	・請求締切処理 ・請求書出力(一括) ・請求書出力(個別) ・請求一覧表出力(一括) ・請求一覧表出力(個別) ・売掛残高一覧表出力 ・回収予定一覧表出力 ・得意先元帳出力 ・請求取消処理
■[仕入／出金]入力	・発注伝票入力 ・仕入伝票入力 ・出金伝票入力
■[仕入／出金]情報	・発注明細表出力 ・注文書一括出力 ・仕入明細表出力 ・仕入日報出力 ・仕入月報出力 ・ 仕入推移表出力 ・ 仕入順位表出力 ・ 仕入分析表出力【グラフ表示】 ・出金明細表出力 ・出金日報出力 ・出金月報出力 ・消費税集計表出力 ・日次データ照会
■支払	・支払締切処理 ・支払明細書出力(一括) ・支払明細書出力(個別) ・支払一覧表出力(一括) ・支払一覧表出力(個別) ・買掛残高一覧表出力 ・支払予定一覧表出力 ・仕入先元帳出力 ・支払取消処理
■在庫	・出庫伝票入力 ・出庫明細表出力 ・在庫問合せ ・在庫一覧表出力 ・入出庫一覧表出力 ・在庫推移表出力 ・在庫順位表出力 ・滞留商品一覧表出力 ・棚卸調整 ・ 生産伝票入力 ・ 生産明細表出力 ・ 構成部品在庫照会 ・ 倉庫移動伝票入力 ・ 倉庫移動明細表出力
■ツール	・見積書メール送信 ・商品発送通知メール送信 ・動作テスト【・印刷プレビュー ・PDF出力 ・メール送信 ・CSV出力】 ・事業所の登録 ・ユーザの登録 ・ユーザ特性【・パスワード変更 ・ユーザごとの設定】 ・データ管理【・データバックアップ ・データリカバリ ・CSVファイル出力／入力 ・古いデータの削除】 ・伝票番号管理 ・管理者専用処理【アクセスユーザ削除 ・処理年月データ修正 ・ おしえてスマホCSV出力 】 ・ 操作ログ履歴照会
■導入	・導入時売掛残高入力 ・導入時買掛残高入力 ・導入時在庫入力
■マスタメンテナンス	・補助マスタ【・管理 ・事業所 ・分類 ・摘要 ・入金区分 ・請求締グループ ・支払区分 ・支払締グループ ・郵便番号 ・区分 ・消費税】 ・基本マスタ【・担当者 ・ 倉庫 ・得意先 ・仕入先 ・ 納入先 ・商品 ・ セット商品 ・ 構成部品 】 ・ WIT顧客連携
■マスター一覧表印刷	・補助マスタ【・分類 ・摘要 ・入金区分 ・請求締グループ ・支払区分 ・支払締グループ】 ・ 送り状印刷【・福山通運 ・ヤマト運輸】 ・基本マスタ【・担当者 ・ 倉庫 ・得意先 ・仕入先 ・ 納入先 ・商品 ・ セット商品 ・ 構成部品 】 ・宛名ラベル【・得意先 ・仕入先】
■マスターデータ外部入出力	・出力【・得意先 ・仕入先 ・商品】 ・入力【・得意先 ・仕入先 ・商品】
■弥生読込み	・弥生台帳読込み【台帳12種類】 ・弥生データ読込み【データ14種類】※弥生販売16・17に対応
■サンプルプログラム	・Androidタブレット(Nexus7) 7インチ画面サンプル(1280×800ドット) ※画面は照会機能のみ
■PowerPivot分析表	・得意先売上実績表&グラフ ・商品売上数実績表&グラフ ・担当者売上実績表&グラフ
■WIT RIAシステム	・WIT RIA起動用メニュー画面【・販売管理 ・顧客管理】 ※青色(v1.5追加) 赤色(v2.0追加) 緑色(v3.x追加)

動作環境

■開発環境(Windows 8以降)	■実行環境(Windows Server 2012以降のIIS Webサーバが必要)
①Magic xpa 4.6以降の Enterprise Studio (別途必要)	①Magic xpa 4.6以降の RIA Server (WIT販売RIA v4.0実行版に標準添付)
②ReportsMagic RMDesigner V2.1 (別途必要)	②RMViewer V2.1 RIA (WIT販売RIA v4.0実行版に標準添付)
③.NET Framework 4.0 以上	③.NET Framework 4.0 以上
④クライアント環境で動作可能なDB	④サーバ環境で動作可能なDB (別途必要)
※ 標準対応のDBはPervasive、MS-SQL Serverです。(Oracle用とDB2/400用のデータ辞書は含まれておりません)	
※ PDF出力ソフトは含まれておりません。(弊社よりマイクロリンク社のSkyPDF for MAGICが提供可能です)	
※ ASP／SaaSでの使用はマジックソフトウェア・ジャパン社との個別契約が必要です。	

開発元

問合せ先

株式会社ウイトソフトウェア
〒719-1131
岡山県総社市中央5-6-119
TEL:0866-37-2147 FAX:086-899-6484
http://www.witsoftware.co.jp/ email: info@witsoftware.co.jp
※本書に掲載の社名、製品名は各社の商品または登録商標です。
※製品情報や価格については通知することなく変更することがあります。
※本書の内容については何ら保証をしませんし、如何なる責任も負いません。



株式会社 OPENER

〒372-0011
群馬県伊勢崎市三和町2742-3
TEL: 0270-23-0616 FAX: 0270-21-3999
https://www.opener.co.jp/ email: sale_cont@opener.co.jp